

证券代码：300956

证券简称：英力股份

安徽英力电子科技股份有限公司

投资者活动记录表

编号：2022-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：(请文字说明其他活动内容)	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	1. 窦长民 北京量化投资管理有限公司 2. 张克 申万宏源证券 3. 俞斌 德邦证券 4. 黄炯彪 德邦证券 5. 吕冬梅 浙商证券 6. 潘林明 晋江壹点纳锦资产管理有限公司	
时间	2022年12月13日下午15:00-15:30	
地点	通过腾讯会议采用网络远程方式进行本次调研	
公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监：夏天 董事、董事会秘书：鲍灿	
投资者关系 活动主要内容介绍	问答交流	

1.公司是 15 年 4 月注册，就是 18 年满三年我们就进行股改。可以说我们成立就做好上市的准备了，非常厉害。当时公司管理层是基于什么战略眼光，如此的笃定，朝这个方向一定是可以的，谢谢。

答：我们核心团队已经创业 20 多年，公司最早创业是在上海，之后在昆山设厂，并且收购了昆山真准，后来于 2011 年在重庆设立了重庆英力。安徽英力是整个创业过程当中成立比较迟的一家主体。

后来是考虑到安徽当地的营销环境等因素，在 2016 年我们把安徽英力确定为上市的主体，通过资产重组，把之前成立的这些公司变成了全资的子公司，开启了以安徽英力为母公司发起 IPO 的一个历程。

2.公司上市原来是做电脑外壳这一块，然后我们最近也发了一个可转债，准备切入光伏领域，那么比如说在光伏领域，我们对相关人才的招募，包括储备上是怎样一个做法，能有哪些具体的改变？在公司的人员结构上怎样的？

答：首先，我们当时发可转债的募投项目其实并不是做光伏，我们当时启动可转债方案是在 2021 年 9 月份，即上市满半年之后。当时设计的募投项目是做笔记本电脑结构件的金属全铣件，当时我们的客户对我们有一些意向性的订单，只不过是在今年特别是从二季度以后，整个消费电子市场其实是比较悲观的，然后客户的很多意向性订单也都取消了。

我们近期成立安徽飞米，也是经过长时间的考虑。从 2020 年 10 月份，英力股份在深圳那边过会之后，管理层一直在考虑发展第二曲线，因为我们

现有笔记本电脑结构件其实一直以来是个存量市场，只不过在 2020 年这三年疫情的前半段，由于在线办公和线上学习的需求激发了一个增长。

全球笔记本电脑市场需求降温及供应不平衡导致出货量同比大幅下滑，照此趋势发展，笔记本电脑市场大概率仍会维持疫情前的存量市场，各厂商将面临激烈的竞争。

英力股份成立安徽飞米，切入到光伏的领域，就是要开拓公司的第二曲线，以后光伏领域肯定会成为公司的主业之一。消费电子做笔记本电脑结构件这一块我们也不会放弃，但是近三年公司重点发展方向肯定是要放在光伏领域。

关于人才招聘，实控人三兄弟当中，我们的董事长戴明先生，他是四川大学毕业的理论物理光学方向，实控人中李禹华先生是山东大学物理系光电专业的。虽然在创业之后，没有直接从事跟光伏相关的工作，但是他们的同学和朋友很多一直在这个领域。管理层一直和相关专业保持密切的接触，一直关心着相关专业的发展。特别是像我们董事长戴明先生，他在创业早期的时候，做的是真空镀膜，在光伏的像电池片这方面，核心工艺也是真空镀膜。公司创始人利用自己在光伏领域的专业知识和长久累积的人脉，使我们现在很快建立起了一支光伏领域的研发生产、供应链管理和销售团队。

3.关于钠离子电池公司是不是有业务发展前景和潜力，有没有意愿去做这一块？

答：我们现在涉入光伏的领域，比较明确的是在最近几年做光伏组件，光伏电池片，组件和电池片对应的生产设备，也将会涉入到下游的光伏电站，还有储能。

其实现现在钠离子电池的研究方向很多是应用在储能领域，我们后面如果拓展到光储一体的话，有可能会涉及到。但是现在还太早期了，我们还要把前面几步这些起步基础的东西做好。

4.疫情也快基本结束了，包括疫情对我们公司影响，就这个业务影响上有没有很大这样一个变化，如果疫情之后，我们对公司的业绩包括业务这一块发展的话，有没有什么未来的布局或者一些想法新的想法？谢谢。

答：我们公司现在基本上营收还是现有的笔记本电脑结构件业务，我们光伏组件这一块暂时只是定了产线，正式产生销售要到明年上半年了。公司业绩一直以来是受到疫情还有贸易摩擦的影响，疫情这方面就是比较直接严重影响开工复工，还有供应链的物流。

关于贸易摩擦，在2020年疫情比较严重的时候，其实像东南亚、印度这些消费电子的代工厂，他们因为疫情非常严重，没有办法管控，其实是完全无法生产，就造成了世界上大量的订单涌入了大陆，使大陆的消费电子的代工产业出现了一个逆势的增长。在国外逐渐躺平放开之后，国内是出于对广大人民群众生命安全的考虑，还是陆续持续采取了一些防控政策。国内的复工效率对于国外来说可能是稍微差一点。另外因为贸易摩擦，从品牌客户还是一些订单放到东南亚去做的。特别是今年，在笔记本电脑结构件整体出

	<p>货量下行的情况下，大陆的一些生产订单又被转移到境外去了，所以就造成了国内整个消费电子的一个明显的下滑。</p> <p>5.因为我们刚做了一个可转债，未来的话有进一步再融资的这样一些计划吗？</p> <p>答：我们刚做了这一轮可转债，其实募集资金也不多，3.4个亿。后面我们要想进一步投资做电池片、做设备、做光储一体，肯定会有再融资的需求。</p>
附件清单	无
日期	2022年12月13日